

Sage 30 Gestion Commerciale

Comparatif V16 - i7

Les Caractéristiques

V16

- Optimisation du cycle des ventes, du devis à la facture
- Optimisation des achats et des stocks
- Réalisation de devis vendeurs avec des prix calculés au plus juste
- Structuration du processus de ventes
- Structuration de la politique tarifaire

i7

- Nouvelle ergonomie simplifiée et intuitive, tout en conservant pour tous les utilisateurs actuels la saisie rapide et productive
- Ergonomie basée sur les standards de Windows
- Paramétrage de l'application plus facile : à l'aide d'une simple réglette on accorde les droits de modification, de lecture...
- Sage Etendue : accès aux données de gestion via le Web , un simple navigateur internet ou via une Tablette tactile ou encore un Smartphone,
- De nouveaux usages avec Sage Etendue :
 - **Commerciaux** : restriction des accès aux informations (clients, article...) selon des profils, saisie des devis & commandes comme dans un site eCommerce...
 - **Magasinier** : visualisation des emplacements des produits sur un plan d'entreprise, Picking avec iPad...
 - **Acheteur** : aide au choix des fournisseurs avec un écran comparant de multiples fournisseur avec le prix d'achat, les délais de livraison, possibilité d'accéder aux données chez un fournisseur pour une négociation commerciale,...
- Une interface simplifiée, spécialement conçue pour les novices en informatique ou en gestion, ce qui rend le logiciel de gestion utilisable par n'importe quelle personne dans l'entreprise.

PREUVES PRESSE, ENQUÊTES, STATISTIQUE...

- Un cabinet d'ergonomie a accompagné Sage dans la réalisation des écrans afin de garantir la qualité et la cohérence de la nouvelle interface : c'est un changement dans la continuité
- 83% des commerciaux ont le sentiment qu'un module de forces de ventes sur Smartphone devrait les rendre encore plus productifs sur le terrain

Les bénéfices

- **Plus de productivité** : accès rapide aux fonctionnalités clés, à l'information recherchée. Les utilisateurs sont plus efficaces pour réaliser les tâches quotidiennes, ainsi ils gagnent du temps, et les nouveaux collaborateurs sont opérationnels plus rapidement
- **Plus de pertinence métier** :
 - **Commerciaux** : simplification de la démarche commerciale (réalisation de devis et de BDC en live sur le système depuis les RDV) + gains de productivité (accès aux informations utiles à distance,...)
 - **Magasinier** : plus d'efficacité pour localiser les articles dans un entrepôt, et accélérer la réalisation des tâches de picking et packing. Plus de rapidité dans le traitement des entrées en stocks lors des arrivages de livraisons fournisseurs
 - **Acheteur** : optimisation de la capacité de négociation de l'acheteur grâce à une meilleure visibilité en RDV sur les alternatives en termes de fournisseurs (prix, délais, etc...) et visibilité sur les volumes de prises de commande (analyse de la demande)

