

Sage 100 Gestion Commerciale Services

Comparatif V16 - i7

Les Caractéristiques

V16

- Facturation des ressources matérielle ou humaines
- réservation des ressources
- assistant création planning
- Gestion des prestations simple en standard (checklists, plannings...)
- Editions des devis, commandes, bons d'interventions, factures avec circuit de validation.

Les bénéfices

- **Plus d'efficacité** : meilleur suivi des prestations avec une maîtrise des coûts des affaires pour ne rien oublier dans les prestations complexes à réaliser
- **Plus de simplicité** dans la gestion des prestations : avec d'un côté un devis qui peut être global, et de l'autre les projets d'affaires pour mieux structurer les prestations à effectuer
- **Plus d'efficacité** dans le suivi des affaires : la numérotation automatique des affaires, la gestion des dates de signature/début/fin, contacts, documents attachés... permettent de structurer le cadre d'une gestion multi affaire
- **Plus d'efficacité** dans l'analyse du ROI des affaires : gestion des apporteurs d'affaires, plus de précisions dans le calcul de la rentabilité d'une affaire avec la prise en compte des consommations internes
- **Plus de productivité** avec la génération des factures à partir des temps ou consommations facturables dans les affaires
- **Plus de souplesse** dans la gestion du planning afin de planifier plus rapidement les interventions et ainsi gagner du temps

I7

- Gestion des projets d'affaire : définition, description, planification
- Optimisation dans la fonction de Gestion des Affaires :
 - Numérotation automatique des affaires et création en saisie de document.
 - Enrichissement de la Fiche Affaire Prise en compte des consommations internes dans le budget et la rentabilité.
 - Affichage dans le planning la capacité des ressources encore disponibles pour les articles à capacité multiple.
- Sage Etendue : accès aux données de gestion via le Web , un simple navigateur internet ou via une Tablette tactile ou encore un Smartphone,
- De nouveaux usages avec Sage Etendue :
 - **Commerciaux** : restriction des accès aux informations (clients, article...) selon des profils, saisie des devis & commandes comme dans un site eCommerce...
 - **Magasinier** : visualisation des emplacement des produits sur un plan d'entreprise, Picking avec iPad...
 - **Acheteur** : aide au choix des fournisseurs avec un écran comparant de multiples fournisseur avec le prix d'achat, les délais de livraison, possibilité d'accéder aux données chez un fournisseur pour une négociation commercial,...
- Une interface simplifiée, spécialement conçue pour les novices en informatique ou en gestion, ce qui rend le logiciel de gestion utilisable par n'importe quelle personne dans l'entreprise.

PREUVES PRESSE, ENQUÊTES, STATISTIQUE...

- Les bénéfices du télétravail selon une étude américaine :
 - 27 % d'augmentation de productivité pour les salariés
 - Réduction de l'absentéisme de 3,7 jours/an
- 83% des commerciaux ont le sentiment qu'un module de forces de ventes sur Smartphone devrait les rendre encore plus productifs sur le terrain
- 90% des commerciaux pensent qu'ils utiliseraient bien plus leur solution de Gestion de la Relation Clients s'ils disposaient d'un accès mobile.
- 91% des responsables commerciaux pensent qu'un logiciel sur Smartphone deviendra un outil de vente essentiel pour leurs organisations commerciales.

